



# Strikt gescheiden

Eén op de drie huwelijken strandt. Een scheiding, waarbij een eigen bedrijf betrokken is, maakt het allemaal nog gecompliceerder. 'Tussentijds afrekenen gebeurt te weinig, met ruzies als gevolg.'

tekst Marjolijn van Rest / illustratie Bas van der Schot

'BIJNA GEEN ONDERNEMER gaat er jaarlijks even met zijn of haar partner voor zitten om tussentijds onderling af te rekenen', zegt Julia Veldkamp, partner bij advocatenkantoor SmeetsGijbels. Als advocaat is zij gespecialiseerd in familierecht. In haar praktijk heeft ze regelmatig ondernemers die in scheiding liggen. 'Veel van hen zijn op huwelijkse voorwaarden getrouwd, met een zogeheten periodiek verrekenbeding. Hierbij kijk je aan het eind van ieder jaar wat er aan inkomsten en ver-

mogen is opgebouwd en verreken je dat met elkaar. Maar negentig procent doet dat helemaal niet, met als gevolg dat er bij een scheiding altijd discussies en ruzies zijn over wie wat krijgt.' Het zou veel onduidelijkheid en ellende voorkomen, denkt Veldkamp, als in de huwelijkse voorwaarden wordt opgenomen dat er afgerekend wordt ná een scheiding en niet tijdens het huwelijk zelf. 'Een finaal verrekenbeding zou veel meer de standaard moeten zijn. Hierin kun-

nen echtgenoten vastleggen wat wel in het verrekenbeding valt en wat wordt uitgesloten.'

## LASTIGE DISCUSSIES

Het begon zo mooi. Een geweldig feest, jaren geluk, misschien wel kinderen, het bedrijf dat op poten is gezet floreert. Natuurlijk werd het huwelijk in goed overleg onder huwelijkse voorwaarden afgesloten, maar daarna was alles weer rozengeur en maneschijn. Bleef het maar zo. Een derde van de huwelijken



loopt namelijk uit op een echtscheiding. Jaarlijks scheiden ruim 30.000 echtparen en gaan ongeveer 100.000 samenwonenden uit elkaar. Een scheiding is al moeilijk genoeg, maar als een van beide partijen een eigen bedrijf heeft, wordt het een hele ingewikkelde zaak. Ook met huwelijksvoorwaarden.

'Een jaarlijks verrekenbeding dwingt mensen om tijdens hun huwelijk de financiën strikt gescheiden te houden', zegt Veldkamp. 'In de praktijk gebeurt dat nauwelijks. Zeker niet als er kinderen komen. Dat doen mensen niet. Het is te ingewikkeld en zorgt voor moeilijke discussies over geld.'

Veldkamp heeft ze vaak genoeg tegenover zich gehad, de ondernemers die wit weggetrokken als ze hoorden wat ze na de scheiding met hun ex moesten afrekenen. 'Ze dachten dat ze goed zaten met hun huwelijksvoorwaarden, maar hebben al die jaren nooit tussentijds afgerekend en dan kan het opeens erg oplopen.'

#### KENNISACHTERSTAND

Ook de afwikkeling zelf kan dan voor extra stress en geruzie zorgen. Alles moet achteraf uitgezocht worden. 'De vrouw, want vaak is de ondernemer een man, heeft een kennisachterstand, vooral als ze niet in het bedrijf meewerkte', zegt Veldkamp. 'Ze heeft geen goed zicht op wat de onderneming nu waard is. Dat zorgt voor wantrouwen. 'Is het bedrijf echt maar zoveel waard, of houdt hij wat achter?' vraagt ze zich dan af en wil zoveel mogelijk

**'Het risico op echtscheiding is groter dan op een faillissement'**

bewijzen zien. De ondernemer wordt wanhopig van de hoeveelheid bedrijfsdocumenten die hij moet overleggen. Sommige stukken kan hij nog niet eens laten zien, want die worden later in het jaar opgemaakt.'

In een toch al moeilijke periode moet de ondernemer alle zeilen bijzetten om overeind te blijven. 'In deze tijd van crisis gebeurt het vaak genoeg dat de waarde van een onderneming vastzit in stenen. Hoe los je dat op? Kan het wel, nu geld uit de zaak halen? Sluit je een lening af? Ook dat is nu niet eenvoudig. Krijgt de ander aandelen? Maar je wilt juist van elkaar af. Zo sleept het zich maar voort.'

Dat het als ondernemer handig is om niet in gemeenschap van goederen te trouwen, dat weten de meesten wel. 'In het geval van een faillissement ben je dan niet ook nog je huis kwijt. Maar zich echt verdiepen in wat ze in de huwelijksvoorwaarden geregeld willen hebben, doen ze niet. Terwijl het risico op een echtscheiding groter is dan op een faillissement.'

'Wat gunnen we elkaar, daar moet je het over hebben voordat je trouwt', gaat Veldkamp verder. 'En dan niet alleen wat je elkaar kunt tijdens het huwelijk, maar ook na een eventuele scheiding. Je kunt in een finaal verrekenbeding afspreken dat schenkingen of een erfenis erbuiten vallen. Dat het bedrijf dat de een opbouwt, evenmin binnen het beding valt. Dat betekent niet dat de ander helemaal niets krijgt. Daar maak je ook afspraken over.'

#### ANGEL

Het is weinig romantisch om bij een huwelijk alvast de mogelijkheid op een scheiding te bespreken, beaamt Veldkamp. 'Mensen negeren vaak kennis die indruist tegen hun gevoel. Een derde van de huwelijken strandt. Dus het kan gebeuren. Daarnaast is het lastig om afspraken

**'De partner heeft vaak geen goed zicht op wat het bedrijf waard is'**

te maken over iets wat misschien pas over twintig jaar zal gebeuren. Hoe staat het bedrijf er dan bij? Dat weet je niet. Er kan zoveel gebeuren waar je geen zicht op hebt. Eigenlijk zou in de huwelijksvoorwaarden ook opgenomen moeten worden dat de echtelieden elke drie of vijf jaar bekijken of de voorwaarden nog voldoen. Maar doe het wanneer je elkaar nog wat gunt en niet pas als je in scheiding ligt. Dan heb je al genoeg aan je hoofd. Duidelijkheid over geld, voor beide partijen, haalt de angel er dan grotendeels uit.' Het begin en het eind van een huwelijk is een periode vol emoties. Praten over geld willen veel mensen dan niet. 'Ik heb wel eens meegeemaakt dat het van alles oprakelde en het huwelijk bijna niet doorging.' Geld en praten over geld. Veldkamp denkt dat het nog steeds een taboe is. 'Het raakt iets heel fundamenteels. Geld is niet alleen geld. Hoe je ermee omgaat, zegt ook iets over hoe je in het leven staat en wat je elkaar kunt. Als je van tevoren de moed hebt om over geld te praten, dan voorkom je veel misverstanden.' Met een finaal verrekenbeding in de huwelijksvoorwaarden worden aanstaande echtgenoten gedwongen na te denken over wat ze financieel voor elkaar over hebben. 'Periodiek verrekenen kun je steeds weer voor je uitschuiven. Als je dan toch de stap neemt om huwelijksvoorwaarden op te laten stellen, kun je het beter goed doen. Het gaat vaak om veel geld. Eén regel kan het verschil maken tussen niets of vijf miljoen.' <